Flowwi

OFFRE DE STAGE

Business Developer

Stage de 6 mois · Aix-en-Provence ou remote · Début : Dès que possible · Master 1 ou 2

Flowwi aide les PME et les ETI de 50 à 1 000 salariés à mettre l'IA au travail. Concrètement, on forme les équipes et la direction à s'en servir, on branche l'IA sur les données de l'entreprise (documents, outils, historiques) et on développe des outils IA sur mesure pour les métiers. On commence par un premier projet de quelques semaines pour prouver la valeur, puis on déploie dans toute l'entreprise. Nos clients sont dans des secteurs très différents, de l'énergie à la maintenance industrielle.

Pour grandir, on cherche quelqu'un qui aime convaincre et qui veut apprendre la vente B2B là où elle est la plus exigeante : face à des dirigeants.

Ta mission

01 Construire la méthode de prospection
Écrire et tester les scripts d'appel, les séquences email et LinkedIn, mesurer ce qui marche et l'améliorer chaque semaine.

02 Aller au contact des dirigeants
Appeler, écrire et relancer des PDG et DG de PME et d'ETI, pour ouvrir des conversations et décrocher des premiers rendez-vous.

03 Structurer le CRM
Qualifier les comptes, enrichir les contacts et tenir le suivi dans Attio pour que rien ne se perde.

04 Préparer et suivre les rendez-vous
Faire la recherche sur l'entreprise, assister aux rendez-vous avec le fondateur, rédiger les notes et les suites.

05 Être sur le terrain
Participer aux clubs d'entreprises et aux événements en PACA, avec des déplacements possibles partout en France.

En pratique

DURÉE
6 mois, temps plein

DÉBUT
Dès que possible

LIEU
Bureaux au 20/35 à Aix-en-Provence, ou en remote

GRATIFICATION
Attractive, selon ton profil. 50 % du transport pris en charge et déplacements professionnels remboursés

TUTEUR
Tristan, fondateur de Flowwi

CONVENTION
Stage conventionné, école ou université

Ce que tu vas apprendre

- La vente B2B complexe, du premier appel au rendez-vous avec un dirigeant
- Comment l'IA générative change concrètement le travail d'une entreprise
- Les outils d'une équipe commerciale moderne : CRM, enrichissement, IA
- L'autonomie d'une jeune entreprise, où ton travail se voit tout de suite

Ton profil

- En Master 1 ou 2 : école de commerce, IAE ou université
- À l'aise au téléphone, tu n'as pas peur d'appeler un PDG
- Tu écris clairement et tu es rigoureux dans ton suivi
- Curieux de l'IA, sans avoir besoin d'être technique

Les avantages

Claude Max offert
Ton abonnement Claude Max (100 € par mois) est pris en charge par Flowwi pendant tout le stage.

Bureau ou remote
Tu viens aux bureaux d'Aix quand tu veux, ou tu travailles à distance. On se retrouve sur le terrain pour les rendez-vous et les événements.

Aux côtés du fondateur
Tu assistes aux rendez-vous avec des dirigeants et tu vois toute la vente de l'intérieur.

Et après ?

Si le stage se passe bien, on peut continuer ensemble : en alternance si tu poursuis en Master, ou en CDI à la fin de tes études.

Envoie ton CV et quelques lignes sur toi à **tristan@flowwi.fr**

Postuler